

Modelo de Negocios

Proyecto:

Fecha:

Versión:

Socios clave

¿Quiénes son nuestros socios y proveedores clave?



Actividades clave

¿Qué actividad principal es la que aporta el valor a mi negocio?



Propuesta de valor

¿Qué problema ayudamos a resolver?
¿Qué necesidad se está solventando?
¿Qué valor están apreciando nuestros clientes?



Relaciones con clientes

¿Qué tipo de relación tenemos con nuestros clientes?
¿Directa, indirecta?
¿El cliente interactúa con nuestro negocio?



Segmentos de mercado

¿Cuál es el perfil de cliente de nuestro negocio?



Recursos clave

¿Qué recursos requiere nuestro negocio?



Canales

¿Cuáles son los principales canales de comunicación para dar a conocer el negocio?



Estructura de costes

¿Cuáles son los costes principales de nuestro negocio?
¿Cuáles son los costes fijos y los variables?



Fuentes de ingresos

¿Por qué valor están dispuestos a pagar?
¿Por qué pagan actualmente?
¿Cómo pagan actualmente?



FEDER Fondo Europeo de Desarrollo Regional



Cofinanciado por
la Unión Europea



MINISTERIO
DE HACIENDA



Fondos Europeos



GOBIERNO
DE ESPAÑA

MINISTERIO
DE LA TRANSICIÓN DIGITAL
Y DE LA FUNCIÓN PÚBLICA

SECRETARÍA DE ESTADO
DE ECONOMÍA Y FISCALIDAD

red.es